



Una manera de hacer Europa



BUENAS PRÁCTICAS Actuaciones Cofinanciadas

Línea de ayuda "ICF EurocréditoCOVID-19"

Instituto Catalán de Finanzas. (ICF)

Programa Operativo de Cataluña

Año 2022

Fondo Europeo de Desarrollo Regional

Línea de ayuda "ICF Eurocrédito COVID-19"

Presentación de la línea de ayuda

El ICF Eurocrédito COVID-19 es una sublínea de préstamos incluida dentro del Instrumento Financiero desplegado por el Instituto Catalán de Finanzas (ICF) que se estableció el año 2017. Esta iniciativa está cofinanciada por el FEDER como parte del Programa operativo del FEDER de Cataluña 2014-2020. El objetivo de esta sublínea es proporcionar financiamiento de capital circulante a las pequeñas y medianas empresas, con el propósito de mitigar los efectos adversos que la pandemia de la COVID-19 ha tenido en el desarrollo de su actividad económica. Más concretamente, busca garantizar la liquidez y la solvencia de las empresas y, por lo tanto, su capacidad de hacer frente a gastos corrientes.

La producción industrial en Cataluña experimentó una disminución del 10,1% en el año 2020 según datos del Instituto Catalán de Estadística (IDESCAT), marcando la mayor caída desde la Gran Recesión de 2009. Sin embargo, el descenso en el empleo fue inferior a la caída en la producción, principalmente debido a la amplia implementación de los ERTE (expedientes de regulación temporal de empleo). No obstante, muchas empresas del sector industrial catalán tuvieron que recurrir a ayudas de financiación para poder garantizar la continuidad de su existencia.

La inversión industrial cayó en Cataluña un 8,0% en el año 2020, según la Encuesta de Inversión Industrial (llevada a cabo en la primavera de 2021¹). Cabe remarcar que el descenso afectó principalmente a empresas de dimensiones pequeñas, concretamente el decremento de inversión para ellas fue del 17.3%. Por otro lado, en términos de inversión, el descenso más importante de la inversión fue experimentado por los bienes de equipo (-41,7%).

Estos dos últimos puntos son particularmente significativos para dos empresas del sector industrial que recurrieron a la financiación de circulante enmarcado en la sublínea ICF Eurocrédito COVID-19: Bachiller, SA (en adelante, Bachiller) y Alamo Industrial, SA (en adelante, Alamo Industrial).



Instalaciones de la empresa Alamo Industrial.

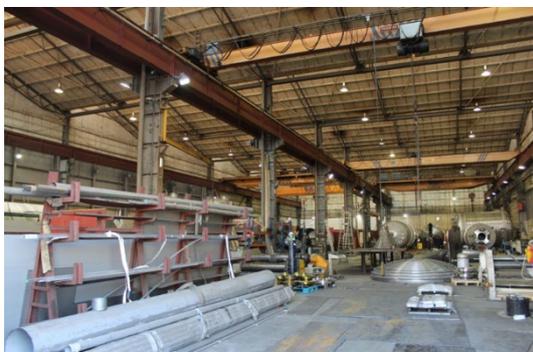


Instalaciones de la empresa Bachiller.

La primera de dichas empresas, Bachiller, se caracteriza como una empresa de tamaño mediano especializada en la fabricación de maquinaria y sistemas completos para las industrias química,

¹ Generalidad de Cataluña – Departamento de Empresa y Conocimiento. “Inversión Industrial en Cataluña. Primavera 2021”. Fecha actualización: 21/05/2021. Recuperado de: https://empresa.gencat.cat/web/.content/001-departament/04-serveis/04_estudis_estadistica/Industria/inversio-industrial/arxiu/EII-P21.pdf

farmacéutica, petroquímica y alimentaria. Sus servicios incluyen el diseño hecho a medida del proyecto concreto, la producción de los equipos, las pruebas de laboratorio, el control de calidad y la postventa. Algunos ejemplos de equipos que producen son los dedicados a los procesos de densificación, evaporación y filtración.



Por otro lado, Alamo Industrial, una pequeña empresa fundada en 1980 se especializa en la ejecución de instalaciones eléctricas principalmente en edificios de oficinas, docentes, sanitarios, hoteles y otros tipos de estructuras comerciales.



Ambas empresas manifestaron necesidades de liquidez derivadas de la COVID-19, y recibieron financiación de capital circulante bajo el marco de la sublínea ICF Eurocrédito COVID-19. Gracias a esta asistencia financiera, pudieron mantener su actividad comercial.

La línea ICF Eurocrédito COVID-19 ha formalizado acuerdos por un total de 72.189.797,22€ con 138 empresas y cerca de 200 operaciones. En particular, el coste total de las operaciones que engloban empresas del sector industrial asciende a 18.586.666,60€, con un coste total subvencionable de 18.586.666,6 euros (aportación FEDER del 100%). En cuanto a los dos proyectos presentados, el de Bachiller y Alamo Industrial, recibieron una financiación de 1.500.000€ y 1.000.000€ respectivamente.

Esta línea de ayuda se presenta como Buena Práctica porque cumple los siguientes

critérios:

- 1. Elevada difusión entre los beneficiarios, los beneficiarios potenciales y el público en general**

Presencia en la página web del ICF y descripción de la sublínea:



Cartel permanente:



Actos y acontecimientos: sesión informativa

ICF Eurocrèdit – COVID-19

ICF Eurocrèdit – COVID-19, per a pimes que necessitin liquiditat arran de la crisi pel COVID-19. També per aquelles que vulguin finançar inversions o necessitats de circular.

Unió Europea
Fons Europeu de Desenvolupament Regional

Import	Termini	Tipus d'interès	Comissions
COVID-19: Entre 250.000 i 2M€	Fins a 5 anys, amb fins a 1 any de carència inclosa.	EURIBOR a 12 mesos + Diferencial entre el 0,95% i el 2,75%	D'obertura, màxim del 0,25%
Curt termini: Entre 100.000 i 2M€	De 2 a 5 anys, amb fins a 1 any de carència inclosa.	EURIBOR a 12 mesos + Diferencial entre el 0,50% i el 2,25%	D'amortització, del 0,25%
Llarg termini: Entre 150.000€ i 2,5M€	De 5 a 15 anys, amb fins a 2 anys de carència inclosos.		

Presencia en los medios de comunicación:

Duros a quatre

Els fons europeus a través de l'ICF

Entrevista a Marc Lloveras, director FEDER i programes europeus de l'ICF

AUDIO

Els fons europeus a través de l'ICF
00:10:25

Publicación en Twitter y en el boletín mensual:

ICF | Institut Català de Finances @icfcatal · 1 de febr.

Les operacions aprovades a través de la línia #ICFEurocrèdit tenen condicions preferents gràcies al cofinançament del Fons #FEDER de la Unió Europea, en el marc del Programa operatiu 2014-2020, que té l'objectiu d'invertir en creixement i ocupació @FonsUECat @ComissioEuropea

Sabies que...?

L'ICF gestiona crèdits procedents de fons FEDER. Es tracta de préstecs per a petites i mitjanes empreses per finançar inversions o necessitats de circular per créixer, obrir nous mercats, fer nous desenvolupaments o enfortir les activitats de l'empresa.

BUTLLETÍ ICF

Institut Català de Finances

Actualitat

El fons ICF Capital Expansió II inverteix 3 milions d'euros a Semillas Batlle

Els fons europeus FEDER a través de les línies Eurocrèdit de l'ICF

El fons ICF Venture a Ray Elect

+ informació + informació + info

Bachiller ofrece una amplia gama de equipos y soluciones para una variedad de procesos. Los equipos que diseñan y elaboran son para clientes de todo el mundo y se distinguen por su alto grado de innovación. La empresa aspira a convertirse en la ingeniería multinacional líder en la fabricación y comercialización de equipos estáticos (como contenedores de fluidos) y equipos de procesamiento (como mezcladores de líquidos y sólidos). En términos de innovación, la empresa ha desarrollado equipos pioneros que han permitido el ahorro de energía y agua, entre otros recursos. Por ejemplo, la empresa ha realizado una serie de proyectos que son detallados en apartados posteriores, como son el BACHMIX y el BACHMIX-R, que han demostrado una reducción sustancial en el consumo de litros de agua y electricidad, respectivamente. Además, otro ejemplo de la innovación en la que trabaja Bachiller son los Filtros "Nucha", equipos diseñados para procesos de separación de sólidos y líquidos mediante la filtración a presión. Estos filtros han sido especialmente diseñados para abordar necesidades específicas que requieren determinados productos con propiedades peligrosas o tóxicas. Su propósito es la obtención de sustancias puras, libres de elementos contaminantes.



Filtro secador Nucha

Alamo Industrial, en su enfoque multidisciplinario que abarca los campos eléctrico, mecánico e industrial, ofrece un servicio integral que abarca desde la consultoría y el diseño hasta la implementación, el mantenimiento y la gestión de instalaciones. Este servicio tan individualizado y completo, requiere de elementos innovadores para que sea llevado a cabo con éxito. Un ejemplo de ello son los mercados municipales de Barcelona, en los que Alamo Industrial ha sido partícipe de su construcción. Estos establecimientos están adoptando cada vez más sistemas de digitalización, una iniciativa que cobró especial relevancia durante la pandemia para fortalecer el papel de los mercados municipales como proveedores de producto fresco de proximidad a la población. Al mismo tiempo, este sistema de digitalización facilitaba el control del aforo y el cumplimiento de las medidas sanitarias del equipamiento mediante sensores que registraban el número de personas que entran y salen en cada momento por todos los accesos de los mercados. Además, esta transformación digital contribuye a evitar la brecha tecnológica dentro del sector de la distribución, ya que el modelo global digital implica nuevos cambios y en el caso de los distribuidores, como lo son los mercados municipales, deben poder reaccionar a los cambios de comportamiento de los consumidores, mejorando la eficiencia del inventario y la logística, entre

otros. Este enfoque también genera una abundancia de indicadores numéricos que respaldan una toma de decisiones más informada y acorde con las necesidades de la comunidad.

De esta manera, la innovación en el sector industrial se convierte en clave, no sólo para aprovechar los recursos de una manera más eficiente, sino que también contribuye a mejorar el bienestar de la ciudadanía.



Imágenes del entorno de trabajo de los trabajadores de Alamo Industrial.

2. Adecuación de los resultados obtenidos a los objetivos establecidos

Los préstamos ICF Eurocrédito COVID-19 tienen como objetivo facilitar financiación para cubrir necesidades de circulante (liquidez) surgidas a raíz de la pandemia. Como se ha mencionado anteriormente, el sector industrial catalán experimentó un fuerte impacto en su actividad debido al parón económico.

En el caso específico de Alamo Industrial, durante el estado de alarma se detuvieron las obras que estaban en marcha como medida preventiva para contener la propagación del virus. Adicionalmente, el inicio de proyectos ya contratados tuvo que posponerse. Tuvo lugar un ERTE y la producción se vio directamente afectada. Gracias al préstamo ICF Eurocrédito COVID-19, la empresa pudo atender sin incidencias los pagos a proveedores que se habían acumulado durante los meses anteriores debido a la significativa caída de la producción que alcanzó un 35% en el año 2020 en comparación con el año 2019.

Por otro lado, Bachiller evidenció necesidades inmediatas de tesorería derivadas de la COVID-19. Según estimaciones que la empresa elaboró, las horas productivas respecto de las realizadas durante el año 2019, se redujeron un total de 40.530 horas en el año 2020 y 10.399 horas en el año 2021. Esto resultó en retrasos en las entregas programadas en 2020 y, como consecuencia, una disminución de la cifra de negocio del 7%, aunque este descenso fue recuperado con creces en 2021, con un aumento del 20% en comparación con la cifra de negocio de 2019.

Dadas las condiciones inciertas en ese momento y junto con las favorables condiciones de financiación, la empresa optó por aceptar la mayoría de las ofertas de financiación recibidas. Así, pretendían disponer de una reserva financiera que les permitiera afrontar con seguridad el corto plazo, ya que su actividad no se detuvo en ningún momento (salvo los 15 días de cierre

obligatorio). Como resultado, no sólo evitaron implementar ERTes, sino que también lograron aumentar la plantilla un 10%, pasando de 139 a 153 trabajadores.

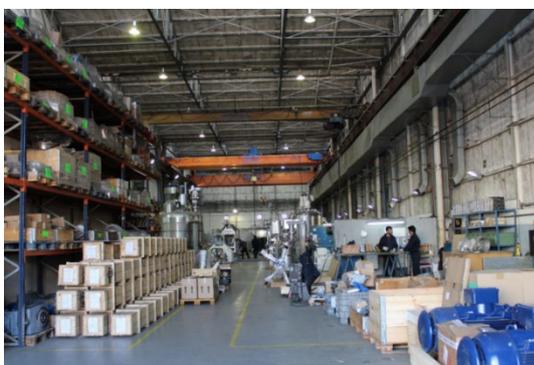
Así, el capital circulante dispuesto por los préstamos ICF Eurocrédito COVID-19 permitió a ambas empresas seguir con su actividad una vez se reactivó la actividad industrial en Cataluña y en el exterior.

3. Contribución a la resolución de un problema o debilidad regional

La pandemia ocasionada por la expansión de la COVID-19 ha instaurado un marco económico incierto y ha causado fuertes estragos en la economía catalana. En el año 2020, la producción industrial catalana experimentó una disminución del 10,1%, mientras que el paro registrado aumentó un 13,3%², cifras que no se veían desde la Gran Recesión de 2009.

La industria catalana se caracteriza por una notable intensidad exportadora, con un 34% de sus ventas dirigidas al mercado internacional. Sin embargo, durante la pandemia, los sucesivos confinamientos en todo el mundo también afectaron negativamente a las exportaciones.

Adicionalmente, según el Informe Anual sobre la industria en Cataluña (2020), el índice de precios industriales (IPRI) de Cataluña experimentó una caída media del 2% durante 2020. Esta disminución refleja el impacto significativo de la crisis en la economía catalana. No obstante, esta caída fue similar al resto de la Unión Europea, esto sugiere que, en términos de competitividad de precios, los productos catalanes pudieron mantener su posición en los mercados internacionales. Este hecho nos permite confirmar que el descenso de la actividad económica catalana no fue aislado.



Con la sublínea de Eurocrédito COVID-19, se aportó capital circulante a pequeñas y medianas empresas para contrarrestar las pérdidas económicas derivadas de las medidas tomadas contra la COVID-19. En particular, se buscaba fortalecer la liquidez y la solvencia de las empresas catalanas para evitar su cierre o pérdidas debidas a su paro de actividad.

4. Grado de cobertura sobre la población a la que va dirigido

El ICF Eurocrédito COVID-19 otorga préstamos a pequeñas y medianas empresas que requieren liquidez para enfrentar los impactos negativos que la pandemia ha tenido en su actividad lo que, a su vez, afecta a su solvencia y sostenibilidad a medio y largo plazo.

² Observatorio de la Industria – Departamento de Empresa Yo Trabajo, "Informe anual sobre la Industria en Cataluña 2020".

En sectores predominantes de la economía catalana, como es la industria, donde según datos del IDESCAT en el segundo trimestre de 2020, en plena pandemia, el 18% de la población ocupada del territorio estaba empleada dentro de este sector, es de suma importancia asegurar la solvencia económica de las empresas que lo componen, ya que cientos de miles de familias pueden verse afectadas.

En este contexto, es imprescindible que las empresas industriales inviertan en I+D+i para responder adecuadamente a las necesidades de la sociedad actual y futura, al tiempo que atraen inversiones. Por ejemplo, Bachiller recibe proyectos encargados por empresas multinacionales de todo el mundo, e incluso siguió recibiendo y desarrollando durante los periodos más duros de la pandemia.



Trabajos realizados por Alamo Industrial en el nuevo Mercado de San Antonio, en las instalaciones de electricidad, alumbrado, telecomunicaciones, megafonía, detección y extinción de incendios, climatización, geotermia, calefacción y ventilación, fontanería y urbanización exterior.

La conocida Industria 4.0 o Cuarta Revolución Industrial se trata de un hito en el desarrollo industrial que traerá consigo transformaciones de gran alcance en la sociedad. Esta nueva etapa se centra en la interconexión, la instantaneidad, la automatización de procesos, la acumulación de información y de datos a través del Big Data, el Block-Chain y la inteligencia artificial. Así, las industrias en todo el mundo tienden a incorporar estos elementos en sus sistemas de producción. En este contexto, la línea Eurocrédito COVID-19 contribuyó a garantizar la solvencia económica de empresas de este sector, como Bachiller y Alamo Industrial. Esto les ha permitido abordar con éxito los desafíos mencionados y evitar quedarse rezagadas, al tiempo que continúan impulsando el desarrollo industrial en Cataluña.

La actual crisis climática subraya la urgente necesidad de transitar hacia fuentes de energía renovables y libres de emisiones. La industria desempeña un papel clave en esta transformación dado su considerable consumo de energía y su contribución a las emisiones de Gases con Efecto Invernadero (GEI). Por tanto, es esencial que las empresas inviertan en proyectos promuevan estos objetivos. Mediante una línea de préstamos como es la ICF Eurocrédito COVID-19, se contribuye a garantizar la existencia de empresas, como las que se mencionan en esta Buena Práctica, que destinan parte de sus recursos a desarrollar proyectos que fomenten el uso de energías renovables.

Por su parte, el sector exterior catalán se encuentra intrínsecamente arraigado en el sector industrial dado que las exportaciones se originan en el sector secundario de la economía. El creciente grado de internacionalización de Cataluña durante las últimas décadas ha supuesto una mayor interacción con otros mercados internacionales y una oportunidad para el desarrollo económico y comercial y, en última instancia, para la sociedad en la región catalana. En este

contexto, es evidente que se debe apostar por una industria catalana competitiva e innovadora y, por tanto, resulta imprescindible promover la continuidad de la actividad de empresas de este sector. En este sentido, la línea ICF Eurocrédito COVID-19 desempeñó un papel determinante al garantizar la existencia de muchas empresas con la facilitación de liquidez a las pequeñas y medianas empresas que presentaron dificultades como resultado de la crisis de la COVID-19.

5. Cumplimiento de los principios horizontales (desarrollo sostenible, igualdad entre hombres y mujeres y principio de no discriminación) y de la normativa medio ambiental

El ICF se encuentra firmemente comprometido con un futuro sostenible y equitativo y trabaja activamente para impulsar una financiación con impacto positivo tanto para la sociedad como para el medio ambiente.

Además, se apuesta activamente por la consecución de los Objetivos de Desarrollo Sostenible (ODS) en línea con la agenda 2030 de las Naciones Unidas y el Plan nacional para implementar la Agenda 2030 en Cataluña. Esta dedicación se refleja claramente en la actividad del ICF, que prioriza la financiación de proyectos alineados con los objetivos compartidos de desarrollo sostenible. En este sentido, se promueven instrumentos de inversión y financiación que impulsen la economía verde, la innovación, la transformación tecnológica y el crecimiento. De manera específica, el ICF Eurocrédito COVID-19 contribuye al alcance de tres de los ODS, y también trabaja en favor de la igualdad de género, el trabajo digno y el crecimiento económico, así como en el área de industria, innovación e infraestructuras.

En lo que respecta a Alamo Industrial, la empresa sigue una rigurosa Política de Seguridad y Salud en el Trabajo, Calidad y Medio ambiente. En términos de no discriminación, se está confeccionando actualmente el Plan de Igualdad. En cuanto a la compra de material de oficina, Alamo Industrial, se abastece de madera de explotaciones forestales sostenibles, productos que reducen el uso de sustancias nocivas y productos líquidos con disolventes de base acuosa, entre otros. Es relevante destacar que, la empresa adquiere papel 100% reciclado, totalmente libre de cloro (TCF) y que con certificación ambiental. En lo que concierne a la compra de electricidad y combustible, más del 20% de la energía suministrada a Alamo Industrial proviene de energías renovables.

En referencia a Bachiller, la empresa se compromete a generar empleo de calidad, favoreciendo un buen entorno de trabajo y la igualdad de oportunidades entre trabajadores y cuenta con una estrategia de responsabilidad social y de cumplimiento de las normas tributarias.

Bachiller incorpora elementos sostenibles a sus proyectos. Un ejemplo esta iniciativa es el Proyecto 2 BACHMIX-R, que fomenta el ahorro de energía. Gracias al departamento de ingeniería y de I+D, han logrado una reducción significativa en el consumo de electricidad en una instalación que cuenta con dos reactores mezcladores de 10.000 litros cada uno. En lugar de seguir la práctica estandarizada de instalar dos motores en cada equipo, optaron por incorporar un solo motor por equipo, que resultó ser más que suficiente. Esta decisión ha permitido que cada mezclador consuma 30kw en lugar de 47kw.



Imagen del Proyecto BACHMIX.



Un segundo proyecto que se ha llevado a cabo es el Proyecto BACHMIX, centrado en el ahorro de agua. Han logrado una reducción significativa en el consumo de agua de una instalación que contaba con dos reactores mezcladores de 5.000 litros. Inicialmente, se usaban dos toneladas de agua en cada lavado CIP para los dos equipos. Gracias a este proyecto, instalaron una bomba de agua que les permitió reutilizar esta agua en todo el proceso de lavado. Como resultado, los clientes que cuentan con este equipo han reducido su consumo de agua de 2.000 a 200 litros por ciclo de proceso.

Por último, mencionar un tercer proyecto desarrollado. Se trata del Test Center, un laboratorio de pruebas ubicado en las instalaciones de Barcelona. Allí disponen de una gama completa de equipos piloto preparados para realizar pruebas como, comprobar la viabilidad y el desarrollo de nuevos procesos y ensayos de productos desde planta piloto hasta industrial. La diversidad de equipos piloto disponible permite a los clientes comparar el rendimiento del proceso entre diferentes equipos, lo que les ayuda a seleccionar la solución más eficiente en función de resultados empíricos para sus necesidades específicas.



Imagen del Test Center.

Adicionalmente, al concluir las pruebas, la empresa emite un exhaustivo informe que incluye todos los detalles del procedimiento, los parámetros operativos, el procedimiento de trabajo, los resultados y las recomendaciones. De esta manera, Bachiller demuestra que opera no sólo asegurando las satisfacciones particulares de cada cliente, sino que también considera activamente el ahorro de energía y recursos

En cuanto a la aplicación de los principios de no discriminación, estos se recogen en los artículos 3.9 y 3.10 del Código de Conducta de la compañía, y, por tanto, son de cumplimiento obligatorio no sólo para los trabajadores de la propia empresa, sino también para todos aquellos que se relacionen con ella (Código de Conducta disponible en la web www.bachiller.com).

De esta manera, estas dos empresas que han hecho uso de la sublínea Eurocrédito COVID-19, cuentan con declaraciones de voluntad y políticas de empresa que velan por el bienestar de sus empleados y el respeto del medio ambiente, así como satisfacer las necesidades particulares de sus clientes.

6. Sinergias con otras políticas o instrumentos de intervención pública

En términos generales, las empresas receptoras de préstamos de la sublínea ICF Eurocrédito COVID-19 pueden también ser beneficiarias de otras fuentes de financiación pública, hecho que se aplica también a las empresas del sector industrial.

En el caso de Bachiller, la empresa hizo uso de diferentes créditos del ICO (Instituto de Crédito Oficial), aunque no todos se materializaron en forma de préstamos o pólizas. Algunas entidades financieras optaron por convertir las garantías de las líneas firmadas a garantía ICO, sin que supusiera un desembolso adicional de liquidez para la compañía.

Alamo Industrial también recurrió a créditos ICO durante la pandemia.

Además, el Departamento de Empresa y Conocimiento trabajó para proporcionar subvenciones a micro y pequeñas empresas del sector industrial. Un ejemplo de ello es la ORDEN EMC/78/2020, de 9 de junio de 2020, dirigida a empresas del sector que pudieran acreditar una disminución de su cifra de negocio superior al 33%. Las ayudas tenían como objetivo preservar puestos de trabajo y garantizar el mantenimiento de las actividades aliviando los gastos fijos que muchas empresas debían afrontar como punto muerto de su actividad.

Por otra parte, mediante el Real Decreto-ley 7/2020, de 12 de marzo, el gobierno español habilitó la posibilidad de solicitar el aplazamiento de reembolso de préstamos otorgados por la Secretaría General de Industria y de la Pequeña y Mediana Empresa.

Estas políticas públicas se diseñaron con el propósito de abordar los desafíos económicos derivados de la pandemia de la COVID-19, promoviendo la continuidad de pequeñas y medianas empresas, como Alamo Industrial, SA y E Bachiller B, SA.



Una manera de hacer Europa



BUENAS PRÁCTICAS

Actuaciones Cofinanciadas

Fondo Europeo de Desarrollo Regional